

3日間で創業計画書を作成、夢をかたちに！

「創業のための基礎知識」

「おかざき創業塾」では、あなたの創業の夢やアイデアをかたちにするために必要な基本的な知識、創業前後にすべき実務について専門家が分かりやすく伝授します。

興味・関心がある！
起業について



将来、独立・
開業したい！



自分の夢・プランを
実現するための
準備中である！

経営に必要な「経営」
「販路開拓」「人材育成」「財務」
を体系的に受講！

初日は、先輩創業者から
本音トークが聞ける「トーク
セッション」を設定！

最終日は、創業計画の
完成を目指し、個別で相談も
受けられる時間を設定！

開催要項

日時

令和4年10月3日(月)、20日(木)、28日(金)

各日 午前10時～午後4時 ※昼休憩1時間、昼食は各自ご用意ください

※全回受講の創業者は、「特定創業の認定」の条件を満たします。 [詳しくは](#)



会場

岡崎商工会議所 2階 中ホール

内容

- 先輩創業者の本音トーク ～創業前と創業後、想定外のできごと～
- ビジョンと事業戦略・計画の策定
- ターゲットと提供価値との適合
- 人材の確保と活用
- 資金の調達と運用・管理

講師

松本中小企業診断士事務所 中小企業診断士 松本 久敏 氏

定員

40名 ※定員を超えた場合は創業予定の近い方を優先させていただきます

申込方法

必要事項を裏面の受講申込書にご記入の上、
FAX・E-mail等でお申し込みください

申込先

〒444-8611 岡崎市竜美南1丁目2番地 岡崎商工会議所 今泉明美
TEL(0564)53-6164 FAX(0564)53-0101
E-mail: imaizumi@okazakicci.or.jp

受講
無料

要申込



※マスクの着用をお願いいたします。
※新型コロナウイルスの影響により
中止となる場合がございます。
あらかじめご了承ください。

第1日目

10月3日(月)

10:00～16:00

〔中ホール〕

経営

先輩创业者の本音トーク

～創業前と創業後、想定外のできごと～

ビジョンと事業戦略・計画の策定

1. アイデアを発想する
2. 事業コンセプトを明確化する
3. 事業の仕組み・内容を具体化する

第2日目

10月20日(木)

10:00～16:00

〔中ホール〕

販路開拓

ターゲットと提供価値との適合

1. ターゲット顧客を把握する
2. 価値を具現化する商品・サービスを揃える
3. 価値をターゲット顧客に伝える、届ける

人材育成

人材の確保と活用

1. 従業員を採用し、能力が発揮できる環境を整える
2. 従業員の労務状況を管理する

第3日目

10月28日(金)

10:00～16:00

〔中ホール〕

財務

資金の調達と運用・管理

1. 創業に必要な資金を把握し、調達方法を検討する
2. 創業後の収支の見通しを立てる
3. 現金の出入りを管理する

経営

創業計画書の策定と個別相談会



講師紹介

中小企業診断士 松本 久敏 氏

大学卒業後、総合食品メーカーへ入社し、営業・マーケティングを経験。マーケターとして、マーケティング戦略・計画の策定・実行、および新製品開発に携わった。経営コンサルタントとして独立後は、経営戦略、マーケティング戦略を主としたコンサルティング活動の他、研修・セミナー等の講師活動も行っている。

「おかげさ創業塾 BASIC」受講申込書

令和4年 月 日

ふりがな		TEL		FAX	
氏名		緊急連絡先(自宅・携帯)			
		現住所	〒		
生年月日	年 月 日(歳)	E-mail			
現在の状況	1. 会社員(派遣社員・公務員等を含む) 2. パート・アルバイト 3. 専業主婦 4. 学生 5. 無職 6. 自営業 7. その他()				
創業の概要	1. 既に創業している → 屋号: 事業所住所:			創業(予定)時期	年 月
	2. 近々創業を予定している 3. 時期は未定だがいずれ創業したい 4. 創業の予定はないが関心はある				
創業(予定)業種	1. 製造業 2. 建設業 3. 小売業 4. 卸売業 5. サービス業 6. その他(具体的事業内容:)				